

**ANDRÉS CONTADOR FERRETTI**

**Ingeniero Comercial:** Universidad Gabriela Mistral

**Fecha de nacimiento:** 22 de Marzo de 1988

**Cédula de identidad:** 16.636.629-1

**Nacionalidad:** Chilena

**Celular:** 8-7241019

**Dirección:** Colón #5267 D105, Las Condes

**Estado civil:** Soltero

**e-mail:** [andrescontadorf@gmail.com](mailto:andrescontadorf@gmail.com)

**RESUMEN**

Ingeniero Comercial Titulado de la Universidad Gabriela Mistral, casa de estudios que entrega valores y competencias necesarias para el desarrollo personal y profesional. Con experiencia laboral en el área Comercial y Marketing, he tenido relación con clientes y he adquirido conocimiento de empresas de diversos tamaños en distintos sectores. Constante en el logro de mis metas, he alcanzado los objetivos que me he propuesto en la realización de proyectos y trabajos. Me destaco por mis condiciones de adaptabilidad en el grupo, buen trato con mis pares, logrando una buena relación y armonía con el equipo.

**ANTECEDENTES ACADÉMICOS**

|           |  |
|-----------|--|
| 2009-2013 | Ingeniería Comercial, Mención Administración<br>Licenciatura en Ciencias de las Administración y Economía<br>Universidad Gabriela Mistral                  |
| 2007-2008 | Alumno Escuela Militar, Chile  |
| 1995-2006 | Enseñanza básica y media: Colegio Inmaculada Concepción de Curicó (1995-2000), Colegio Instituto San Martín de los Hermanos Maristas de Curicó (2001-2006) |

**ANTECEDENTES LABORALES**

**BANCO BBVA – Ejecutivo Trainee Banca empresas Pyme**

**Marzo-Agosto 2014, Santiago, Chile**

- Mantención y gestión de cartera de clientes pyme
- Trabajo con herramientas cualitativas y cuantitativas para el análisis y ejecución de los distintos requerimientos de los clientes
- **Referencia:** Jefe directo Carlos Pozo Ide (jefe de plataforma La Bolsa II)  
fono:0961932190 Email: [cpozo@bbva.cl](mailto:cpozo@bbva.cl)

**EMASA CHILE S.A. - Asistente KAM Grandes Tiendas y Retail.(Práctica Profesional)**

**Diciembre – Enero 2013, Santiago, Chile**

- Ventas para canal Grandes Tiendas y Retail (Líder).
- Sugeridos de compra de productos según ventas y stock disponible.
- Visitas a tiendas para el manejo de stock y correcta exhibición de productos.
- Reuniones semanales con clientes para la incorporación de productos y cambios de mix.

**G4S SEGURIDAD – Asistente de adquisiciones (práctica profesional)**

**Diciembre – Enero 2012, Santiago, Chile.**

- Definición de productos a adquirir de acuerdo a necesidades de la empresa.
- Confección de órdenes de compra
- Negociación con proveedores.
- Chequeo de calidad de los productos.
- **Referencia:** Francisco Núñez Salinas Gerente de Administración  
Teléfono:27875522 Email: snunez@cl.g4s.com

**VIÑAS SAN JOSÉ Y SANTA MARTA (Cosechas, Ventas, Distribución y Despacho)**

**Noviembre - Abril, 2004 – 2010, Curicó**

- Realización de trabajos nivel obrero, operario y administrativos.
- Asistente del Gerente de operaciones y ventas.
- Negociación, venta de uva y vinos a Viña Concha y Toro, Viña San Pedro y Viña Astaburuaga.

**EMPRESA CAPTADORES TOUCH- Captador**

**Marzo - Julio, 2009 – 2012, Santiago**

- Captación de posibles Clientes.
- Venta de productos

**Banquetera Rocatagliata& Echeverría- Garzón y Supervisor**

**Noviembre - Abril, 2009 – 2012, Santiago**

- Realización de trabajos como garzón en distintos eventos de la ciudad de Santiago
- Supervisor de garzones en eventos.

## **OTROS ANTECEDENTES**

**IDIOMA:** Inglés nivel intermedio hablado y escrito (INSTITUTO TRONWELL, Las Condes, Santiago).

**COMPUTACIÓN:** Manejo avanzado de Microsoft Office, B2B y SAP.

**INTERESES:** Deportes, música, medioambiente, viajes y tecnología.

**Selección de fútbol,** centro de alumnos, Seminarios de Ingeniería Comercial y acción social (construcción de medias aguas y trabajos de invierno)

**VIAJES:** América Sur, Europa.

**EQUITACIÓN:** deportista Federado (Federación Ecuestre de Chile), compitiendo regularmente en distintos eventos ecuestres.